

# Nóvament

cultura estratégica para crecer



# SOMOS UN GRUPO DE EXPERTOS ◀

Apasionados por la cultura organizacional y por las estrategias de negocios de nuestros clientes.

Mediante metodologías y herramientas ágiles alineamos tu cultura con la estrategia de tu negocio y la orientamos hacia un enfoque “cliente - céntrico”.

## NUESTRO CÓDIGO

# EDAA 5.0

Nos ayuda a entender tu negocio a profundidad para identificar los puntos críticos de tu empresa.



# NUESTROS SERVICIOS



## ALINEACIÓN ESTRATEGICA

Alineamos los objetivos más importantes del negocio.



## TRANSFORMACIÓN CULTURAL

Enfocamos nuestros esfuerzos en comprender, abordar y potenciar iniciativas que diseñen una cultura organizacional acorde a los objetivos estratégicos, generando un impacto directo en los resultados.



## ESTRATEGIA COMERCIAL 4.0

Implementamos un sistema de gestión comercial que no dependa de ti para incrementar los resultados que buscas.



## PROFESIONALIZACIÓN ORGANIZACIONAL

Ofrecemos un diagnóstico integral, diseñamos estrategias personalizadas y proporcionamos acompañamiento continuo para asegurar la eficiencia, productividad y alineación organizacional, formando una empresa más sólida, eficiente y preparada para aprovechar oportunidades en el mercado.



## SOLUCIÓN INTEGRAL

Es la combinación de nuestros tres servicios:

**Alineación Estratégica + Transformación Cultural + Profesionalización Organizacional = Solución Integral.**



AGENDA AQUÍ TU PRIMERA CITA DE DIAGNÓSTICO



## EMPLOYEE EXPERIENCE

Generamos estrategias para mejorar la experiencia del colaborador y convertirlo en el promotor de tu marca.



## HEAD HUNTING Y ATRACCIÓN DE TALENTO

Encontramos a los candidatos ideales alineados para los puestos estratégicos que necesitas.

# BENEFICIOS CLAVE



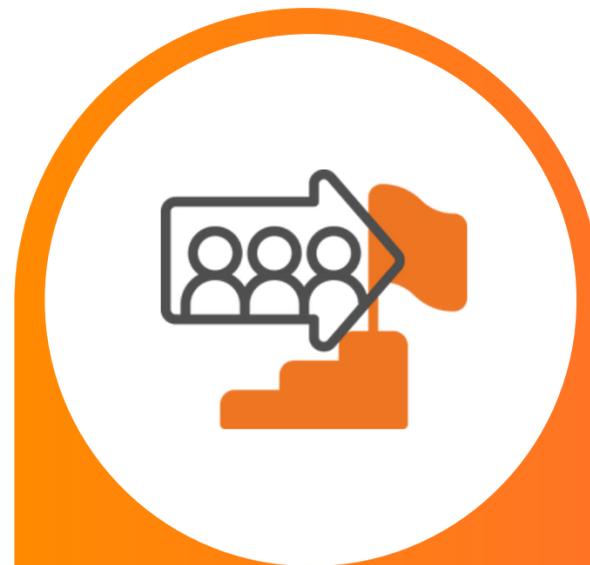
**METODOLOGÍAS  
ÁGILES**



**ACOMPañAMIENTO  
CONSULTIVO**



**ÓPTICA EXTERNA PARA  
PREVENIR CEGUERA  
DE TALLER**



**GESTIÓN  
POR INDICADORES**



**RED DE ALIADOS  
ESTRATÉGICOS**



**PRESENCIA A NIVEL NACIONAL**

**+13** AÑOS DE EXPERIENCIA

**+1600** TALENTOS ENCONTRADOS

**+600** EMPRESAS TRANSFORMADAS

**+12** CIUDADES RECORRIDAS

**+200** CONFERENCIAS IMPARTIDAS EN TODO MÉXICO

**+700** DIAGNÓSTICOS REALIZADOS



# NUESTROS DIRECTORES



**Jesús Pérez**  
Socio Fundador



**Daniel Ibarra**  
Director General

Monterrey | Guadalajara | Torreón | Bajío | CDMX | Mérida

# NUESTROS LÍDERES



**Iván Mendoza**  
Gerente de cuentas



**Guillermo Aguilar**  
Gerente de cuentas



**Michael Grayeb**  
Gerente de cuentas



**María Medina**  
Gerente de cuentas

# NUESTROS CONSULTORES



**Kevin Becerra**  
Consultor de Negocios



**Ludivina Martínez**  
Consultor de Negocios



**Jorge Williams**  
Consultor de Negocios



**Fernanda Galicia**  
Consultor de Negocios



**Sofía Uribe**  
Consultor de Negocios



**Fabiola Parada**  
Consultor de Negocios



**Karen Morales**  
Consultor de Negocios



**Gabriel Olivo**  
Consultor de Negocios



**Marco González**  
Consultor de Negocios

# MARKETING TEAM



**Gregorio Martínez**

Consultor de Nuevos Negocios Sr.



**Grecia Sosa**

Gerente de Marketing



**Gisell Llanas**

Coordinadora de Eventos y RRPP



**Stefani Guajardo**

Diseñadora Gráfica



**Enrique Ortiz**

Community Manager

# ADMINISTRACIÓN



**Erika Marin**

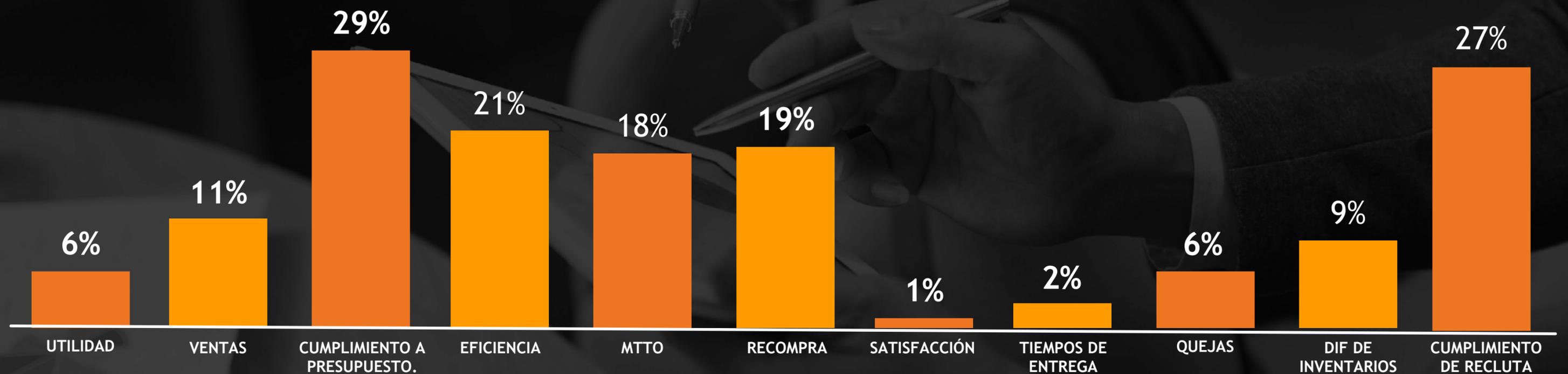
Gerente de Administración



**Iván Pech**

Contador General

# Histórico de mejora DE INDICADORES DE CLIENTES



*Mejoras promedio en indicadores basado en el histórico de todos nuestros clientes a lo largo de 12 años.*

# ELLOS CONFÍAN EN NOSOTROS







### **DIAGNÓSTICO ORGANIZACIONAL**

Evaluamos los aspectos operativos y estratégicos, incluyendo la estructura organizacional, procesos internos, cultura corporativa y desempeño financiero.



### **ESTANDARIZACIÓN DE PROCESOS**

Desarrollamos y documentamos procedimientos al igual que políticas estandarizadas para las áreas de la empresa, incluye la creación de manuales operativos, flujos de trabajo y protocolos que aseguren la consistencia y eficiencia en todas las operaciones.



### **GOBERNANZA CORPORATIVA**

Establecemos estructuras de gobernanza corporativa que aseguren una dirección y supervisión adecuada de la empresa, como la creación de comités, consejos de administración y mecanismos de control interno que promuevan la transparencia y la rendición de cuentas.



### **FORTALECIMIENTO DE LA CULTURA ORGANIZACIONAL**

Trabajamos en la definición y promoción de una cultura organizacional sólida que refleje los valores y la misión de la empresa. Implementamos programas de desarrollo de liderazgo, formación y capacitación para fomentar un ambiente de trabajo positivo y colaborativo.



### **MONITOREO Y MEJORA CONTINUA**

Implementamos sistemas de seguimiento y evaluación continua para medir el impacto de las soluciones implementadas. Utilizamos métricas de desempeño y feedback constante para ajustar y mejorar las estrategias, asegurando que la empresa se mantenga en un camino de mejora continua.

# SOLUCIÓN INTEGRAL

**ALINEACIÓN ESTRATÉGICA + TRANSFORMACIÓN CULTURAL + PROFESIONALIZACIÓN ORGANIZACIONAL**



### **SISTEMA DE GESTIÓN COMERCIAL**

Implementamos un sistema autónomo que optimiza los procesos de ventas, asegurando el cumplimiento de cuotas y KPIs sin depender del propietario.



### **DISEÑO DE CUSTOMER JOURNEY Y ESTRATEGIA COMERCIAL**

Desarrollamos un Customer Journey detallado de la mano con una estrategia comercial totalmente personalizada para así lograr maximizar el nivel de satisfacción y fidelización del cliente



### **ALINEACIÓN DE PROYECTOS Y SISTEMA DE GESTIÓN COMERCIAL**

Alineamos todos los proyectos con el sistema de gestión comercial, integrando así mismo herramientas y procesos para una coordinación y seguimiento que logren ser eficientes.



### **ENTENDIMIENTO DEL NEGOCIO Y SU FUTURO**

Analizamos el negocio en profundidad para de esta manera entender su estructura y así poder proyectar posibles escenarios futuros, de esta manera se planifican las estrategias necesarias para su crecimiento sostenible y desarrollo.



### **IMPLEMENTACIÓN DE UN SISTEMA DE GESTIÓN COMERCIAL AUTÓNOMO**

Nos encargamos de implementar un sistema autónomo que de esta manera asegura el cumplimiento de metas de ventas y rendimiento, operando eficientemente sin necesitar de la intervención o atención constante del propietario.

# ESTRATEGIA COMERCIAL

# EMPLOYEE EXPERIENCE



## ENTENDIMIENTO DEL CLIENTE INTERNO

Realizamos un análisis exhaustivo para poder comprender a fondo las necesidades, expectativas y motivaciones de los empleados, esto incluye entrevistas, encuestas y estudios de clima organizacional para identificar áreas de mejora y oportunidad.



## RUTA DEL CLIENTE INTERNO

Diseñamos la ruta mapeando cada etapa del ciclo de vida del empleado, desde la contratación hasta la salida. Esto nos permite identificar los momentos clave de la experiencia del empleado y asegurar que cada punto de contacto sea positivo y alineado con los valores y objetivos de la empresa.



## ESTRATEGIA DE LA EXPERIENCIA

Desarrollamos una estrategia integral completamente personalizada que incluye políticas, programas y prácticas diseñadas para mejorar el bienestar, el desarrollo profesional y la satisfacción laboral.



## SEGUIMIENTO Y ANCLAJE

Implementamos mecanismos de seguimiento para evaluar la efectividad de las iniciativas de experiencia del empleado usando herramientas de feedback, métricas de desempeño y análisis de datos para ajustar y mejorar constantemente estrategias implementadas.

# ATRACCIÓN DE TALENTO

by **Nóvament**



## HEAD HUNTING ESTRATÉGICO

Identificamos y atraemos talentos de alto nivel para puestos clave, asegurando que los candidatos encajen perfectamente con la cultura y objetivos de la empresa.



## RECLUTAMIENTO ESPECIALIZADO

Reclutamos candidatos altamente cualificados para roles técnicos y profesionales en sectores específicos, aprovechando nuestro profundo conocimiento de la industria.



## RECLUTAMIENTO MASIVO

Gestionamos la contratación a gran escala mediante procesos eficientes y tecnologías avanzadas, garantizando una selección rápida y de calidad.



## SOLUCIONES DE CAPITAL HUMANO

Ofrecemos consultoría integral en recursos humanos, desarrollo organizacional, gestión del talento y planes de sucesión, adaptando estrategias personalizadas para optimizar la gestión del talento y el crecimiento organizacional.

MÁS DE **GRUPO NÓVAMENT**:



**NovamentUSA**

## OFFERING 1

# FRACTIONAL STRATEGY OFFICE

**Facilitate the generation of valuable insight for businesses, through talent focused on obtaining, analyzing and using information and data to assure the achievement of the strategic goals.**



**Strategy and business  
Understanding**



**KPIs  
Drilldown**



**Set-up  
communication  
system**



**Data Driven  
Culture**

## OFFERING 2

# NEARSHORING SERVICES

**A team dedicated to finding the right person for your role, we are all about people. We understand that you can scale your business with human talent. Finding the top 1% of talent, at 3X lower cost than US employees.**



## OUR BESTSELLER POSITION?

# VIRTUAL ASSISTANT:

Delegation is one of the most effective tools in a leader's tool kit. Delegation empowers your team and helps you grow your business.



**1. Gathering Data and research from your industry**

**2. Running reports**

**3. Data entry**

**4. Minor customer service**

**5. Managing your inbox**

**6. Booking travel**

**7. Social media**

**8. Managing your meeting schedule**

**9. Managing online registration for events**

**10. Coordinating events**

**11. Customers and staff appreciation gifts**

**12. Moderating online forums**

**13. Managing to do from your meetings**

# TECHNOLOGY OPTIMIZATION

Optimize your technology investment to obtain your goals. We offer tools to better run your business, minimizing cost and maximizing profits.

1. Gathering Data and research from your industry
2. Running reports
3. Data entry
4. Minor customer service
5. Managing your inbox
6. Booking travel
7. Social media
8. Managing your meeting schedule
9. Managing online registration for events
10. Coordinating events
11. Customers and staff appreciation gifts
12. Moderating online forums
13. Managing to do from your meetings

We can help you in all areas:

- Marketing
- Sales
- Operation



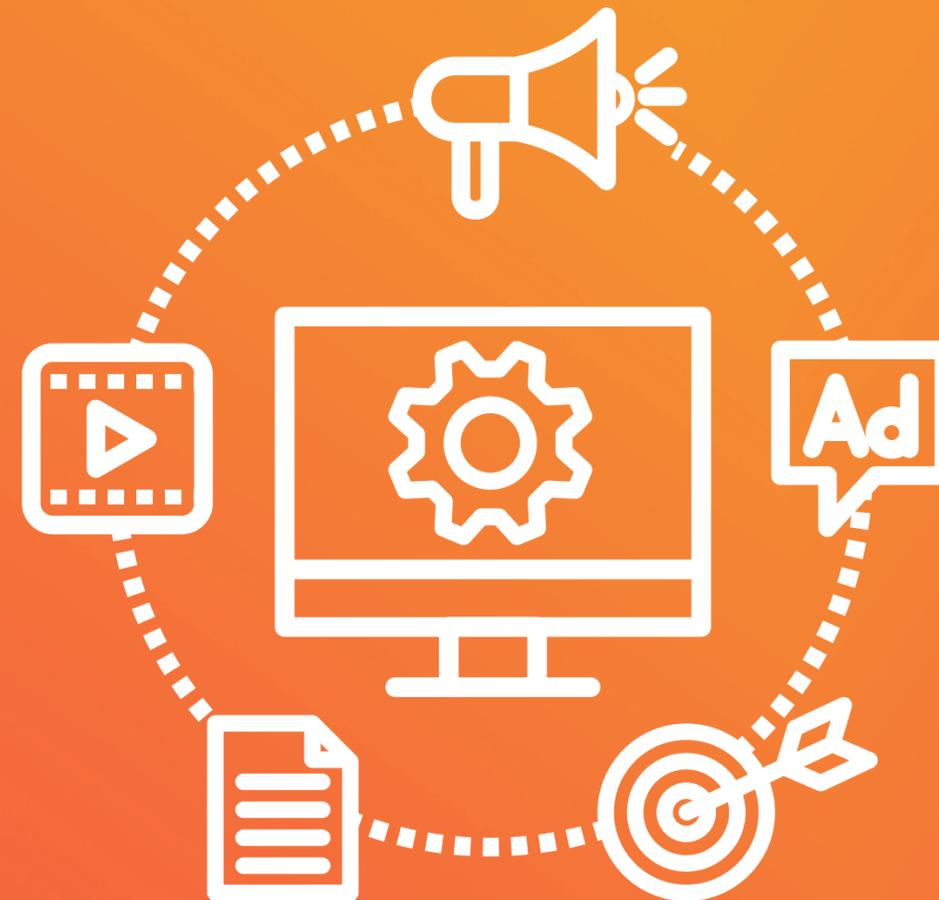
# RENT IT

**Find the right talent for the right seat  
to reach your strategic goals.**

**How does it work?**

**We can help you in all areas:**

- **Talent Analysis**
- **Talent Selection**
- **Follow up**



**ProfitHop**

Financial & Wealth Services

**Estrategia  
Financiera**



**Cultura  
Estratégica**

**Gobierno  
Corporativo**

# NUESTROS **SERVICIOS**

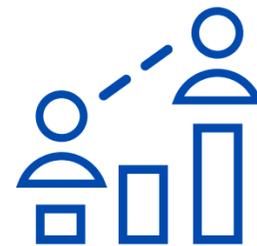
**Valuaciones  
de empresas.**



**Levantamiento  
de capital.**



**Identificación de  
oportunidades  
de inversión.**



**Fractional CFO.**



# VALUACIÓN DE EMPRESAS

Es un proceso fundamental que permite determinar el valor económico justo de una compañía



Este servicio es crucial para diversos propósitos, como la venta de la empresa, la búsqueda de inversores, fusiones y adquisiciones, o la planificación estratégica a largo plazo. ProfitHop utiliza métodos de valoración robustos y otros enfoques financieros que garantizan una valoración precisa, transparente en todo momento y objetiva.



# LEVANTAMIENTO DE CAPITAL

**El levantamiento de capital es esencial para empresas en expansión y que necesitan fondos adicionales para crecer o para crear nuevas inversiones.**

A través de este servicio, ayudamos a nuestros clientes a identificar fuentes de financiamiento adecuadas, como inversionistas ángeles, capital de riesgo, o financiamiento a través de deuda. Además, brindamos apoyo en la estructuración de acuerdos, negociación de términos, y en la preparación de la documentación necesaria para atraer a los mejores inversores.

# IDENTIFICACIÓN DE OPORTUNIDADES

**Diseñado para identificar y evaluar oportunidades de inversión que se alineen con los objetivos financieros y estratégicos de nuestros clientes.**



Analizamos exhaustivamente diferentes mercados, sectores y empresas para encontrar inversiones que ofrezcan un equilibrio óptimo entre riesgo y retorno. Nuestro enfoque está basado en un análisis riguroso y una comprensión profunda de las tendencias del mercado, permitiendo a nuestros clientes tomar decisiones informadas y rentables.



## FRACTIONAL CFO

**Ofrecemos a las empresas la oportunidad de contar con un Director Financiero (CFO) de alto nivel a tiempo parcial, ideal para empresas en crecimiento que aún no requieren un CFO a tiempo completo.**

Este servicio incluye la supervisión de la gestión financiera, la planificación estratégica, la optimización de la estructura de capital, y la mejora de la eficiencia operativa, todo adaptado a las necesidades específicas de la empresa. Un Fractional CFO aporta experiencia y visión estratégica, permitiendo a la empresa escalar de manera eficiente y sostenible con mejores resultados a futuro.

# ProfitHop

Financial & Wealth Services



**+52 811 790 8527**



**jorge.williams@profithop.com.mx**  
**jorge.williams@novament.com.mx**

# ES TIEMPO DE HACER LA DIFERENCIA

TE DAMOS LA BIENVENIDA

Síguenos en IG: [@novament\\_mx](#)





**NÓVAMENT**  
cultura estratégica para crecer